



Empresa de
Telecomunicaciones de
Bogotá

Agosto 2013

eTb

Inspírate

01

Disclosure

Esta presentación contiene proyecciones futuras relacionadas con el desarrollo probable del negocio y los resultados estimados de la Sociedad. Dichas proyecciones incluyen información referente a estimaciones, aproximaciones o expectativas actuales de la compañía relacionadas con el futuro financiero y sus resultados operacionales. Se advierte que dicha información no es garantía del desempeño y que pueden modificarse con posterioridad. Los resultados reales pueden fluctuar en relación con las proyecciones futuras de la sociedad debido a diversos factores que se encuentran fuera del control del emisor. La Sociedad no asume responsabilidad alguna por la información aquí contenida ni la obligación alguna de revisar las proyecciones establecidas en este documento, ni tampoco el deber de actualizarlo, modificarlo o complementarlo con base en hechos ocurridos con posterioridad a su publicación. La información divulgada a través del presente documento tiene un carácter informativo e ilustrativo, y no podrá ser suministrada a terceras personas, ni reproducida, copiada, distribuida, utilizada o comercializada sin la autorización previa y por escrito de la Sociedad.

Directivos que participarán



**Presidente
ETB**

Saúl Kattan Cohen



**Vicepresidente
Financiero y
Administrativo**

**Hernando Francisco
Chica Zuccardi**



**Vicepresidente
Estrategia y
Desarrollo de
Negocio**

**Sergio Andrés
González Guzmán**



**Dirección Relación
con Inversionistas**

**Michael Sampayo
Moreno**



Agenda

1. Hechos relevantes.
2. Estados financieros 2Q 2013.
3. Plan Estratégico.



Agenda

1. Hechos relevantes.
2. Estados financieros 2Q 2013.
3. Plan Estratégico.

Hechos relevantes

Transversales y económicos

Inicio Plan Piloto FTTH: 10000 hogares pasados con FTTH

Adjudicaciones contratos nplay 2Q 2013:

- Plataforma de TV.
- Elementos para la ODN:
 - Cajas de distribución y punto terminal óptico.
 - Fibras de acceso.
 - Materiales de home network.
- Herramientas para la red FTTH.
- Mano de obra para despliegue (Colvatel).
- Asesorías para despliegue e interventoría.

Participación en subasta y adjudicación licencia 4G en Unión temporal con Colombia Móvil.

Finalización con éxito de la negociación de la convención Sindical de trabajadores de ETB.

Recertificación de Gestión de Seguridad ISO/IEC 27001:2005 de ETB.

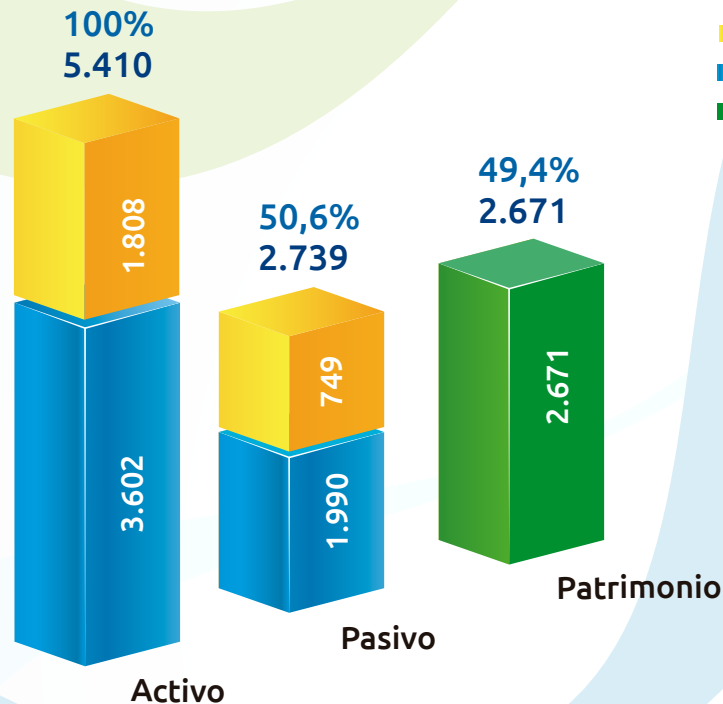


Agenda

1. Hechos relevantes.
2. Estados financieros 2Q 2013.
3. Plan Estratégico.

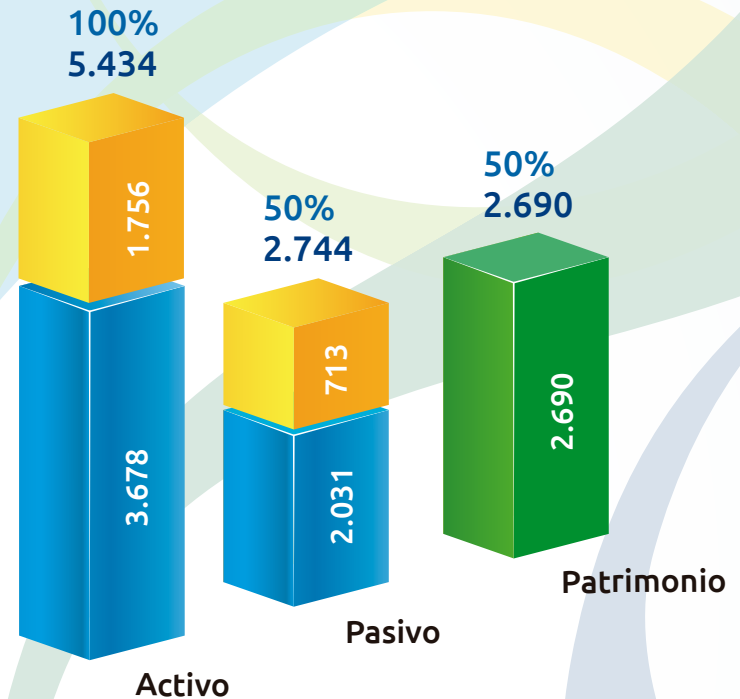
Estados financieros a 30 de junio 2013

Balance general
(COP\$ miles de millones)



Razón de Liquidez 2.41

Junio 30 de 2013 (COP\$ miles de millones)



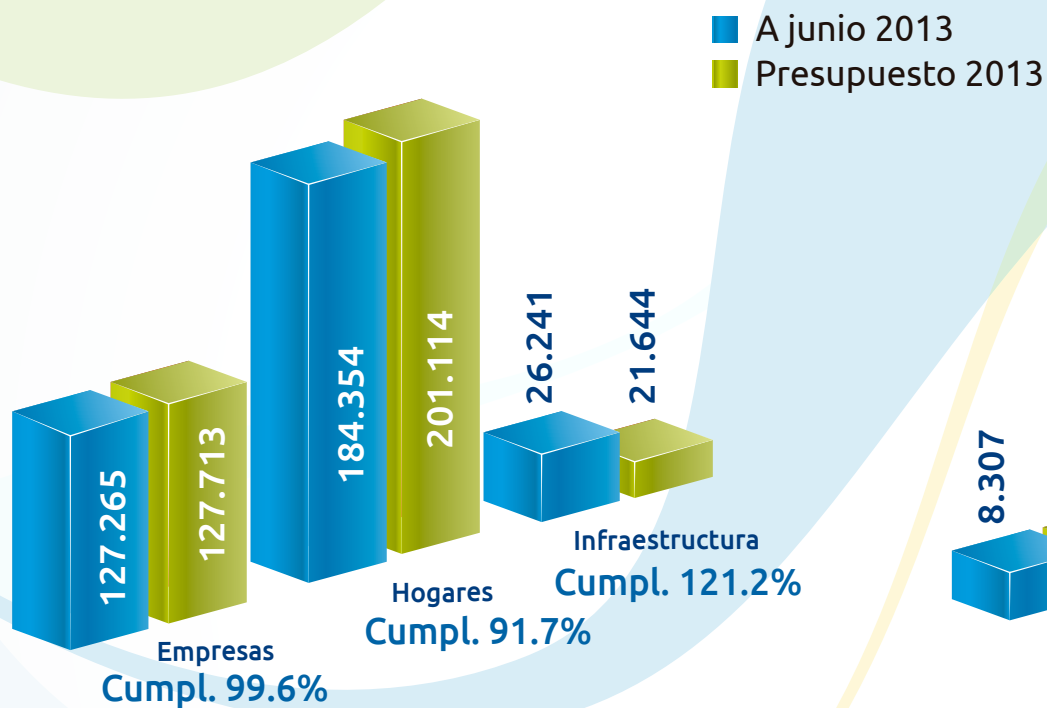
Razón de Liquidez 2.46

Marzo 31 de 2013 (COP\$ miles de millones)

Estados financieros a 30 de junio 2013

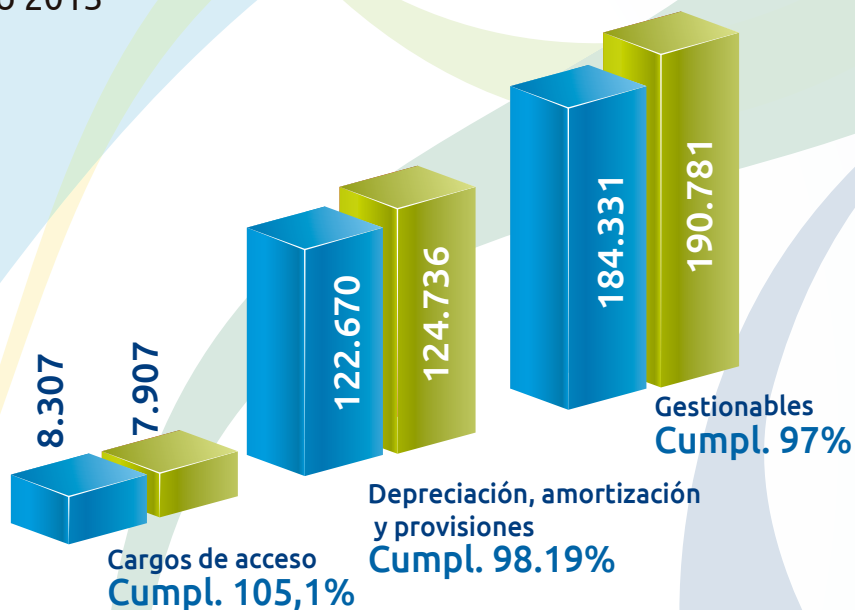
(COP\$ miles de millones)

Resultados ingresos Operacionales



A 30 de junio de 2013	Presupuesto	Cumplimiento
Total	337.860	97%

Estados de Resultados Costos & Gastos



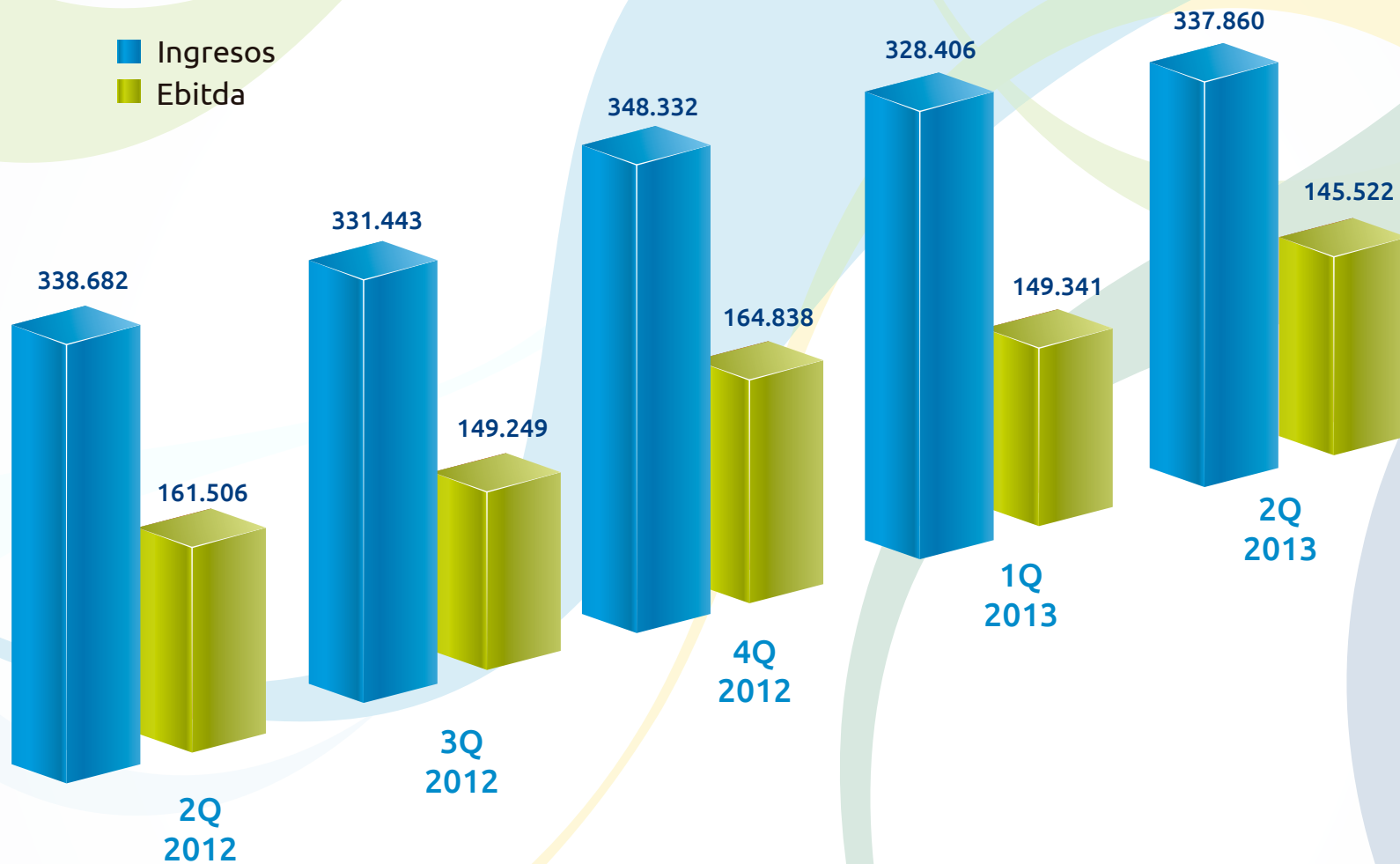
A 30 de junio de 2013	Presupuesto	Cumplimiento
Total	315.309	102,57%

Estados financieros

Comparativo por trimestres

(COP\$ miles de millones)

■ Ingresos
■ Ebitda





Agenda

1. Hechos relevantes.
2. Estados financieros 2Q 2013.
3. Plan Estratégico.

Avances y próximos pasos

Plan Estratégico 2012-2016

Avances

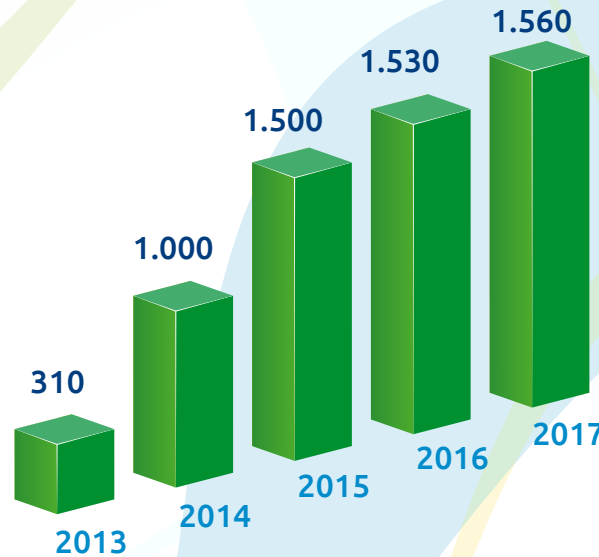
Próximos Pasos

POTENCIALIZACION REGIONALES	<p>Aprobación modelos de negocio para ciudades de la Fase I (Medellín, Cali, Barranquilla, Bucaramanga, Tunja y Cartagena)</p> <p>Negociación de acuerdos marco con operadores para el acceso a infraestructura y desarrollo del despliegue</p>	<ul style="list-style-type: none"> Despliegue de los primeros anillos 2013
SERVICIO MOVILES	<ul style="list-style-type: none"> LTE: Obtención espectro para 4G MVNO: Redefinición condiciones técnicas con TIGO para mejora de oferta voz y datos 	<ul style="list-style-type: none"> LTE: Finalización del Pre-Start up de la operación móvil MVNO: Lanzamiento oferta Internet móvil por capacidades y nuevos servicios voz y datos prepago
WIFI	<ul style="list-style-type: none"> Adquisición de equipos WIFI para piloto en 120 teléfonos públicos. 	<ul style="list-style-type: none"> Proceso de alquiler de equipos para servicio Corporativo de WIFI indoor Análisis viabilidad despliegue red WIFI con empresas especializadas.
GESTION ESTRATEGICA DE CLIENTE	<ul style="list-style-type: none"> Definición variables UEN y segmento y aplicación bases de datos Implementación fase I – etapa 1 Balanced Scorecard 	<ul style="list-style-type: none"> Implementación fase I – etapa 2 Balanced Scorecard
EXCELENCIA EN EL SERVICIO	<ul style="list-style-type: none"> Medición nivel de experiencia de cliente Talleres co-creación para redefinición interacciones 	<ul style="list-style-type: none"> Firma contrato diseño modernización de tiendas
SERVICIOS N-PLAY	<ul style="list-style-type: none"> Culminado Plan piloto 10.000 hogares pasados con FTTH 	<ul style="list-style-type: none"> Despliegue masivo FTTH: 100.000 hogares pasados al III Q Inicio piloto hogares conectados

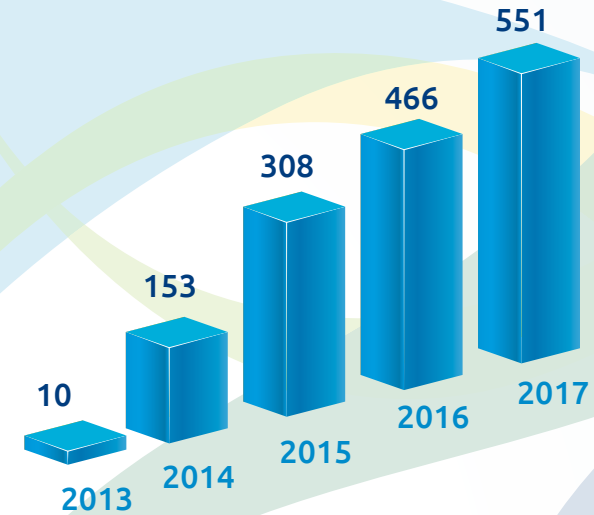
Plan estratégico N-Play

(COP\$ miles de millones)

Hogares pasados y conectados con fibra ('000) (2013-2017)



Hogares Pasados



Hogares conectados

Niveles de Cobertura

Despliegue y conexión clientes

- Despliegue priorizado por zonas según ROI (72% de Bogotá).
- Cálculos a nivel hogar/distrito.
- Conexión por demanda
Ocupación "típica" en operadores FTTH.

- Optimización del CapEx.
- Priorización de zonas para despliegue según rentabilidad.
- Foco para estrategia comercial

Captura eficiencias CapEx

Mayor generación de valor



Gracias,

accionesetb@etb.com.co
www.etb.com.co/inversionistas
+ (571) 242 3029
01 8000 120077